

アプリンクで集客UP!!しませんか

通知配信回数の
制限ナシ!
機能制限もナシ

何をいくら
使っても
月額定額制!

月額
19,800円

スマホ通知(無料)
をチラシ代わりに
活用!

スタンプ
カードで
リピート率向上!

お店のロゴが
いつも目に入る!

スマホ予約で
スムーズに集客!

お店に代わって
アプリが
自動で呼び込み!

名前を検索	検索	ユーザーID	名前
<input checked="" type="checkbox"/>		1755312	矢吹太福
<input type="checkbox"/>		1754836	河村彰空
<input checked="" type="checkbox"/>		1738702	大西良帆
<input checked="" type="checkbox"/>		1735555	三上洋司
<input type="checkbox"/>		1721012	岸莉奈

SNSへの
リンクも簡単!

店舗オーナー

ユーザー

アプリンク
スタンダード
プラン

初期費用
アプリ制作費用
100,000円

月額費用
基本費用
19,800円/月額

オプション費用
登録店舗追加費用 (1店舗につき)
5000円/月額

※表示価格はすべて税別。



始めるなら キャンペーン 期間中が お得です!!

※キャンペーン期間は
お問い合わせ
ください。



ロック画面にあなたのお店の通知を表示！
思い出してもらおうきっかけに！

「一斉配信」のほか、対象者を条件で絞れる
「セグメント配信」、「定期自動配信」と
多様な方法でプッシュ通知！

居住エリア、スマホの位置情報を利用して
効果的な通知も可能！



3ヶ月以上来店のないお客様にクーポンを発行し、
再来店促進！



ダウンロード特典のクーポン発行で、
ダウンロード数 UP+
また来店したくなる相乗効果！

いつでも使える通常クーポンや、
時間限定／期間限定クーポンのほか、
雨の日クーポン、お誕生日クーポン、
回数券クーポン、スクラッチクーポンなどを
発行できます。アプリ限定クーポンを発行して
プッシュ通知を送ることで、次回来店の促進！



スマホ決済の普及で財布にカードを入れない人が増加。
アプリなら自宅に忘れない！



来店客の情報を
自動で記録！

来店回数に応じてスタンプ付与が出来るスタンプカードと、
購入金額に応じてポイント付与が出来るポイントカード
機能を用意！

来店履歴を自動で記録、販促データとして蓄積できる！

配信やメニュー変更など、わずらわしい作業が
電話1本で受付完了しちゃいます!!

【使える機能】



公式LINEでもご相談頂けます



株式会社 **enlink**

エンリンク



Mobile 080-4156-6356 担当/浦

<https://enlink.nagoya>

New fan for you

お店に新しいファン作りを

アプリンク



Net Gate

アプリストアへのアプリ公開数 13,000 店舗突破! ※2024年2月末日現在 /



導入実績 **No.1** お店アプリ

リピーター集客に強いお店アプリ **No.1**

簡単に導入できる高機能お店アプリ **No.1**

※日本マーケティングリサーチ機構調べ 調査概要:2022年1月度 デスクリサーチ、イメージ調査



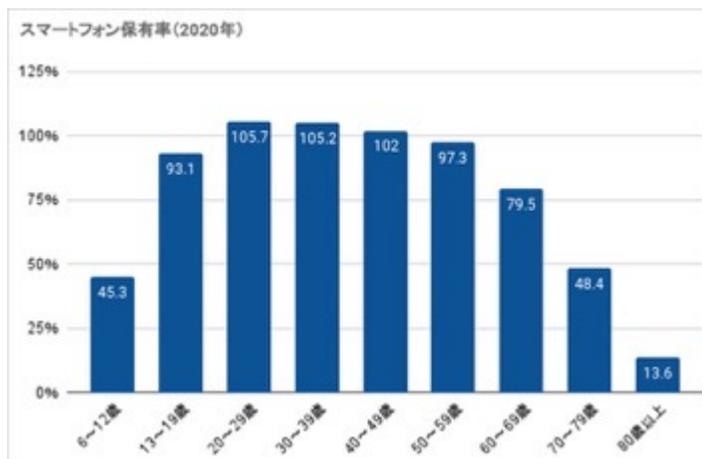
いま、なぜアプリが活用されるのか

スマートフォン時代に合わせた店舗の販促

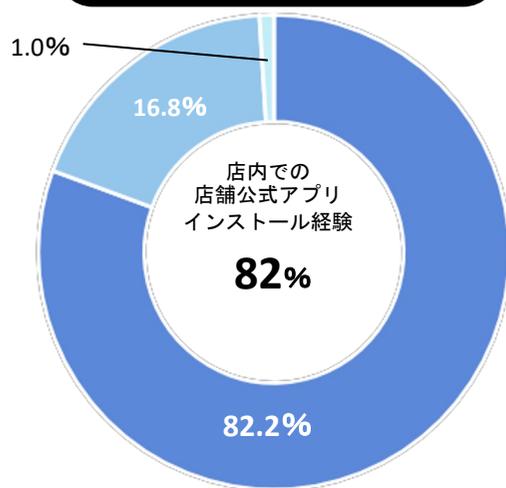
スマホの普及

「お店の特典や情報はアプリで
 ゲットする」という、スマート
 フォンユーザーの動きが当たり
 前になっている

出典元：「令和2年通信利用動向調査/世帯構成員編」（総務省）



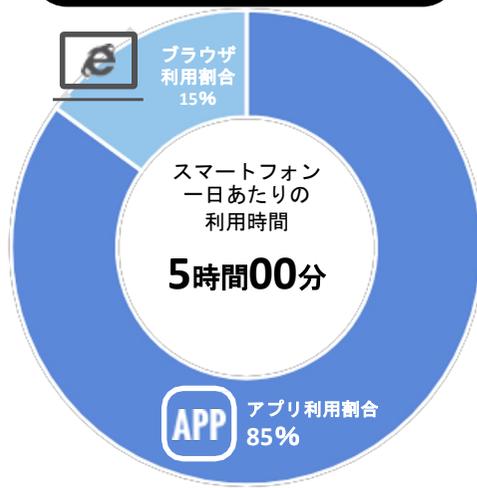
ダウンロードハードルの低下



82%の人は店舗の公式アプリを
 お店の中でダウンロードしたことがある

- その場で使うために、店内や店の近くでインストールしたことがある
- その場で使うために、インストールしたことはない
- 分からない

スマホ利用時間の増加



スマートフォンについて
 利用時間は1日に平均4時間45分
 うち85%の時間はアプリを見ている

スマートフォ
 ン
 ユーザー

アプリユーザー

が“当たり前”の時代に！

アプリを使って顧客と接点を作り、
 “リピート率アップ”
 “離脱率と販促コストの削減”
 を叶えましょう。



他社ツール→時代によって流行が変わるのでその時最適な媒体を利用

自社ツール→流行に左右されない恒久的かつ独自の媒体

アプリの作成方法の主流は オーダーメイド型からパッケージ型へ

オーダーメイド型



- 開発費用** 初期開発のみで500万以上
- 開発期間** 半年間～1年近く必要な場合も
- 生成手段** 専門的なプログラミング技術が必要
- 運用** 新機種への対応、サーバ運用、コンテンツ運用

目的にあった機能をイチから作成するため、要望に沿ったアプリが作成可能。半面、作業工数が膨大になり、作成後の運用保守も考慮するとさらに工数・追加費用が膨れてしまうデメリットがあり。 ※上記アプリは当社制作物ではありません。

パッケージ型



- 開発費用** 初期費用10万円～、月額1.98万円～
- 開発期間** 最短で約2ヵ月半
- 生成手段** 専門的なプログラミング技術は不要
- 運用** コンテンツ運用

ポイント機能やクーポン機能といった販促に必要な機能をあらかじめ用意。各機能を自由に組み合わせることで店舗独自のオリジナル性を創出。コストや納期といった面でのコストパフォーマンスも魅力的。

お店で使いたい機能をチョイス



プッシュ通知

お客様への一斉配信はもちろん、ユーザーの登録情報・アプリ利用状況に応じて細かなセグメント配信も可能です。店舗集客に高い効果をもたらします。



※オプション

デジタルチケット

アプリ上で1回券、回数券、定期券（期間限定/自動更新）等のチケット発行と購入が行えます。安定的な収益を生み出すモデルとして活用ができます。



フォト

最大60枚まで、写真を掲載できます。写真にコメントを付けて掲載することもできます。



クーポン

アプリ内で初回限定、スクラッチ、お誕生日、回数券など、多彩なクーポンが発行できます。アプリダウンロードや次回来店店の動機付けとなります。



リクエスト予約

アプリ内で店舗独自の予約システム（仮予約システム）を持つことができます。集客メディア等の予約導線をアプリに繋ぎ込むことも可能です。



ムービー

最大10動画まで、YouTubeにアップロード済みの動画を掲載（繋ぎ込み）できます。



スタンプカード

アプリ内でスタンプカードが持てます。最大600個までの設定ができるほか、初回DL特典のスタンプ付与設定も可能です。最終来店日や来店回数を把握することもできます。



※オプション

ECサイト

ECサイトを構築してショップで取り扱っている商材をオンライン販売することができます。クーポン等と絡めることで、物販の売上向上が狙えます。



店舗情報

店舗の基本情報が掲載可能です。店舗名、住所、マップ設定、電話番号、営業時間、定休日、予約ページ、URL等を掲載し、リンク設定も可能です。



ポイントカード

「加算・減算式」「コンプリート式」から選択できます。他店舗では貯めることも使うこともできない、店舗オリジナルのポイントシステムです。



メニュー

写真付きで大カテゴリーが30個、大カテゴリー内小カテゴリーが30個、計900個までメニューを掲載することができます。



マイページ/設定

アプリをダウンロードする際、お客様から取得する項目を自由に設定できます。取得したデータはマーケティングデータとして活用することができます。



※オプション

テイクアウト

店外から注文・決済まで一気通貫でき、「非接触・オンライン」での収益化を実現できます。集合メディアに依存することなく、自前のテイクアウトシステムが活用できます。



イベントカレンダー

カレンダーに先々の予定を掲載できます。スタッフの出勤情報、定休日等の身近な情報や、イベント告知等の店舗独自のカレンダーを作れます。



トーク

お客様と店舗間で、LINEのように1対1のチャット形式のやりとりが行えます。画像送信も可能で、顧客フォローや問い合わせ導線など、お客様に寄り添った活用ができます。



ログイン

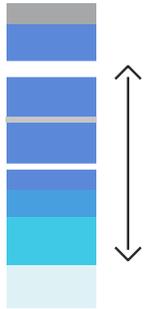
アプリを利用するにあたり、ID・パスワード設定を設けることができます。アプリのセキュリティ強化としてご利用いただけます。

アプリデザインサンプル

デザイナーが個別カスタマイズする店舗オリジナルデザイン

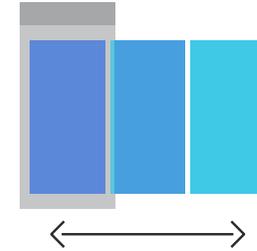
ラダー型

機能をカセットボタンで縦スワイプ



スライドドア型

機能を一列で横スライド



WEBビュー機能

見せたいページにワンタップアクセス



ブログ



電話



SNS



ホームページ



外部ECサイト



地図



X (旧Twitter)



etc.

マイページ

My Page



属性を取得して顧客の内訳を見極める

顧客が入力するプロフィール項目を自由に編集可能。各店舗に有効な顧客情報を入手でき、配信を前提とした情報を取得することで、効果的かつ戦略的なプッシュ通知配信（セグメント配信）に役立ちます。

A 固定項目

- ・ 名前
- ・ 名前（カナ）
- ・ 誕生日
- ・ 性別

B 追加項目

- ・ 自由に設定可能（最大5枠）

- ① フリーワード 店舗へのご意見・ご要望
- ② 択一選択 ご職業（会社員、主婦、学生、...etc.）
- ③ 複数選択 好きなメニュー（牛丼、カレー、とんかつ...etc.）
- ④ 数字 店舗の利用頻度（〇回／月）
- ⑤ 日付 記念日（〇月〇日）

※ A項目は、表示／非表示は自由に切り替えられます。
 ※ 名前、名前カナ、電話番号、住所等、個人を特定できる項目に関しては、App Storeのレギュレーションにより、入力必須にすることはできません。
 ※ B項目の①～⑤の項目は、入力必須にすることができます。

プッシュ通知

Push Notification

クーポン、イベントなども
プッシュ通知で配信可能

届けたい情報は、届けたいタイミングで、
届けたい相手に

一斉配信

セグメント配信

定期自動配信

店舗からのお知らせは、直接顧客の手元に「手動」もしくは「自動」で
カンタン配信が可能です。

プッシュ通知はどうやって配信できるの？

「誰に対して、いつ、どのように送るのか」を細かくセグメント設定して配信することができます。

対象

- ・全員に配信
- ・条件を絞って配信
- ・特定のお客様へ配信

タイミング

- ・すぐに配信
- ・日時を指定して配信

自動

- ・再来店促進配信設定
- ・次回来店日配信設定
- ・コンプリートチケット利用促進配信設定
- ・誕生日お知らせ配信設定



プッシュ通知 一覧画面



プッシュ通知 詳細画面

クーポン Coupon

再来店集客促進の核となるクーポンで、
特別な店舗体験を



初回限定クーポン



お誕生日クーポン



回数券クーポン



スクラッチクーポン
(当たり)

スクラッチクーポン
(ハズレ)

バラエティ豊かな5種類のクーポン

時間限定／期間限定クーポン

表示／非表示は自由に切り替え

店舗アプリではマストといえるクーポンは、アプリDLの動機付け、
お客様の来店意欲の刺激、満足度向上が狙えます。

▼ NEW

オファー限定クーポン

「特定ユーザーのみに
クーポンを贈りたい」

「女性のみ」
「〇〇さんのみ」
にクーポンを配信、表示
させることもできます。

スタンプカード

Stamp Card

顧客への還元 & 来店履歴をデータ化

顧客への感謝の気持ちを還元

来店履歴をデータ化

履歴に応じた積極的なアプローチが可能

販促の定番「スタンプカード」で確実な集客を実現。紙によるアナログ対応から完全電子化へ。利用履歴を活用したプッシュ通知配信も可能で、スタンプカードの発行枚数は99種類までとなります。

スタンプはどうやって付与するの？

QRコード

認証コード

ランクアップ機能搭載

ランクは最大99段階まで設定できます。ランクごとに「コンプリートチケット特典」を設定できます。

また、スタンプカードのコンプリート前に段階特典を2回まで付与することができる2段階特典の設定が可能です。（任意設定）

- ※ ランクごとに「コンプリートチケット」を設定できます。該当するランクに属するユーザーによって、発行されるチケット特典が変わります。
- ※ 途中付与特典は、全ランク共通になります。
- ※ ランクごとに「1回で付与されるスタンプ数」を設定できます。



ポイントカード

Point Card

独自のオリジナルポイントシステム

顧客へ感謝の気持ちを還元

自社ブランドへのファン化

店舗の要望に合わせた柔軟な対応が可能なポイントカード機能。ポイントの電子化で販促を効率化できます。タブレット・スマートフォンで使用可能なアプリ「管理アプリ」で、その場で簡単にポイントが付与・利用の処理ができます。

ランクアップ機能搭載

スタンプカード機能と同様に、ランクは最大99段階まで設定することができます。



コンプリート方式



加算・減算方式

デジタルチケット

Digital Ticket

非接触／オンラインでも収益化が狙える

安定的な収益創出

キャッシュを早めに手元に

未来来店が約束された顧客を獲得

アプリ上で決済が完了できるオンライン決済機能。店舗利用の促進やユーザーの利便性向上が期待できます。

チケット種別

1回券

回数券

定期券

1回使い切りの都度払いタイプ

最大99枚まで利用可能な回数券タイプ

期間内好きなだけ利用できる定期券タイプ（手動更新型／自動更新型）

支払方法

クレジットカード

Apple Pay

- 安定した売り上げを実現
- サービス・店舗利用の促進
- 煩わしい契約更新は不要

決済金は週次or月次での支払いが選択でき、安定的にかつ早期に収益を生み出すモデルとして活用できます。チケット購入＝決済が完了しているため、必ずお客様の来店につながり、店舗利用の促進が期待できます。



購入前チケット画面（1回券タイプ）

※ Stripe社（本機能決済サービス）への申請にあたり、WEBサイトが閲覧できることも審査条件となり、該当のWEBサイトに商品・サービス・料金のページがない場合、審査が承認されない可能性があります。
 ※ Apple Pay・クレジットカード決済共に、手数料として決済金額の3.6%が発生します。定期券の自動更新型の場合、更新時には0.5%が加算され、4.1%の手数料が発生します。

テイクアウト

Take Out

集合メディアに依存しない店舗独自のテイクアウト導線

ユーザー側



メニュー一覧画面



注文完了画面

支払方法

クレジットカード

現地（店頭）決済

Apple Pay

- 商品はアプリ上で決済が可能
- 事前決済と現地決済が可能

※ クレジットカード・Apple Payの場合、手数料として決済金額の3.6%がかかります。

店舗側



オーダーした商品はアプリ上で事前決済が可能

オーダーから商品受け取りまでの流れを一気通貫で管理

オーダー「受け漏れ防止コール」付き

- 受注・提供状況の確認・管理ができる専用管理画面を用意
- 在庫管理も可能
- 提供可能時間も自動連携した表示が可能
- 複数店の場合、店舗ごとに設定が可能
- オプションメニューにも対応
- USENレジ FOODとの注文連携も可能（別途オプション契約必須）

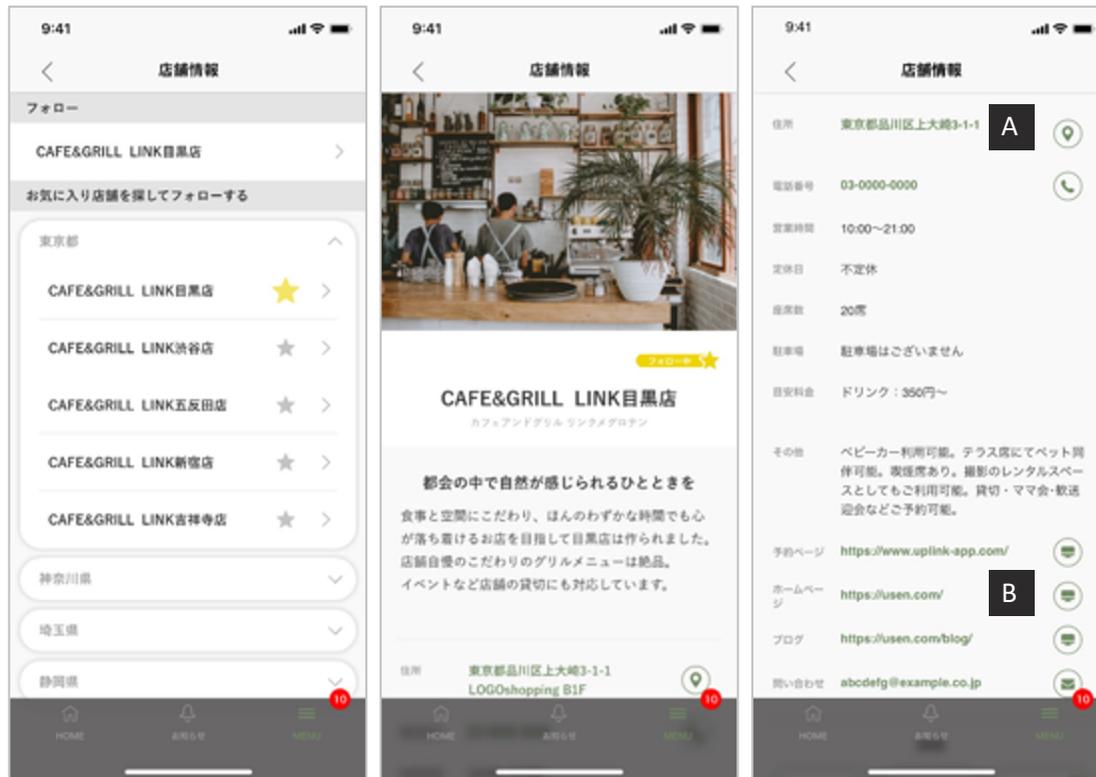
店舗情報／マップ

Store Information／Store Map

お店の基本情報をしっかり紹介
 ホームページやSNS、予約導線等へのリンクも可能

【店舗情報／マップ】

ホームページへの誘導や電話番号での問い合わせが行えます。各種SNS、予約導線等へのリンクもでき、店舗関連情報サイトを店舗情報ページ内に集約することが可能です。



ECサイト／予約

EC／Reserve

専用ECサイトの運用やリクエスト予約機能も標準装備 いつでも簡単に編集が可能

【ECサイト】

専用の管理画面から商品の追加、受注状況や決済情報の確認ができ、リーズナブルなコストでの運用が可能です。Automattic社のWooCommerceを利用したWordPressで作られたサービスです。



トップ画面



決済画面

【リクエスト予約】

予約人数、メニュー、予約可能日等を予め設定しておくことで、お客様から予約のリクエストを受け付けることができます。



予約入力画面



予約完了画面

メニュー／イベント・カレンダー／トーク

Menu/Event・Calendar/Talk



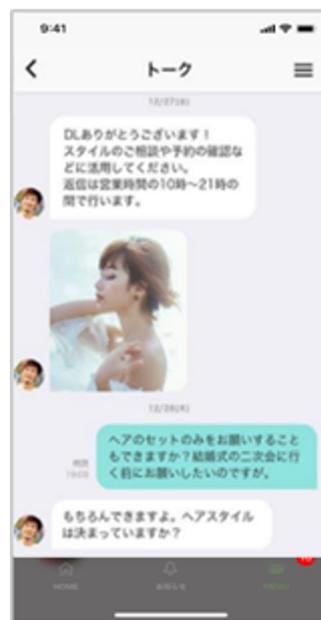
【メニュー】

店舗で提供しているメニューやコース、取り扱い商品等を、サムネイル画像・URLリンク付きで掲載でき、カテゴリごとに表示できます。スタッフ紹介や予約ページの一覧として表示することも可能です。



【イベントカレンダー】

イベント・お知らせ情報をカレンダーに登録できます。ユーザーはいつでも内容を確認でき、登録した内容はプッシュ通知で配信することも可能です。



【トーク】

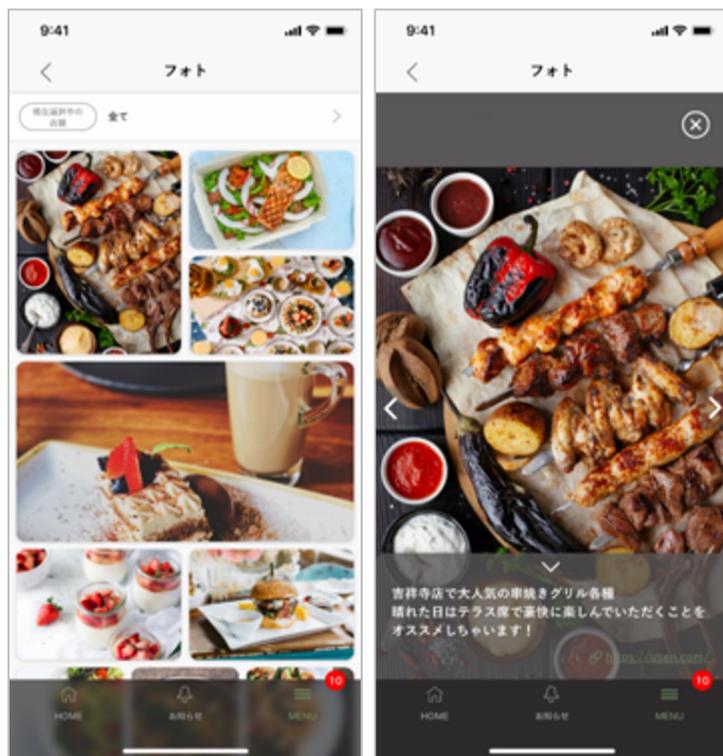
LINEのようなお客様と1対1のトーク機能を店舗オフィシャルアカウントからやり取りすることが可能です。

コメントだけでなく写真を送ることも出来ます。

PC管理画面の他、管理ツールアプリを使えば、外出先でもスマホから細やかなコミュニケーションをとることが可能です。

フォト／ムービー

Photo／Movie



【フォト】

最大60枚まで写真が掲載でき、それぞれにコメント・URLが添えられます。枚数に応じてレイアウトが変動するので、見る度に違った印象を与えることができます。



【ムービー】

YouTubeにアップした動画を最大10動画まで一覧で掲載でき、コメントも付けられます。再生ボタンをタップすると、YouTubeアプリが起動し、動画を閲覧できます。

複数店舗連携

－ 支店・店舗運用もこれひとつ －

お客様との最適なコミュニケーションは 店舗それぞれで実施

ユーザビリティの向上とブランディング強化も可能

ひとつのブランドアプリを本部での一括管理ではなく、店舗別のフレキシブルな運用（更新・配信）が可能です。

※アプリンク ライトプランは料金体系が異なります。

店舗毎に設定できること

- ① 店舗情報ページ作成
- ② プッシュ通知の配信（店舗をフォローしているお客様へ）
- ③ クーポンの発行
- ④ スタンプカードの発行・設定
- ⑤ 店舗別マーケティングデータの取得
- ⑥ デジタルチケット発行

※ デジタルチケット発行をするには、別途デジタルチケット機能の利用申し込みが必要です。

ご契約店舗数分の

店舗ページ表示が可能

フォローしていただくことで、利用店舗別の顧客情報・アプリ利用データも取得できます。



プッシュ通知は

店舗単位で配信が可能

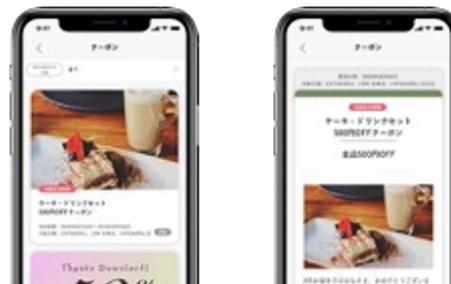
配信したいタイミングで、各店舗、それぞれからプッシュ通知が配信できます。



店舗別で利用できる

クーポン表示が可能

店舗間共通クーポン／店舗別クーポンが発行できます。発行枚数に制限はありません。



複数枚のスタンプカードで

店舗別／ラリー運用が可能

複数枚のスタンプカードを設け、あらゆるシーンでスタンプが貯められる運用がおすすめです。



アプリ作成は全工程フルサポート

Step 1～3 は、お客様に全面的にご協力いただく内容です。特にStep 3「Apple ID/Googleアカウント/デベロッパー登録」はアプリを作成する上で必ず必要となります。登録作業手引きをご覧いただきながら、登録手続きをお願いいたします。

※ Step 3 が Step 4「アプリ作成・申請」までに完了していると、アプリリリースまでがスムーズに進みます。

※ Step 3 の一部作業は、オプションサービスを契約いただくことで代行することも可能です。



継続的なフォロー対応×運用代行サービス 安心の運用サポート（カスタマーサクセス）

Follow 01

制作担当 アプリ公開初月・翌月は運用開始サポート

フォロー担当 その後最大3カ月は継続フォロー

- アプリ公開後の運用や管理画面操作に関してお困りの点がないかを確認
 - アプリの運用状況の数値をお伝えし、改善策を提案
- お客様が「今から何をすべきか」を明確化し、サポートいたします。

Follow 02

継続的なサポート体制が安心の秘訣

Follow01が終了した以降は適宜フォローを実施。お客様には現場での運用を安心して行える環境を提供いたします。

複数店舗（5店舗以上）でのご利用において、ご希望の場合、1か月に一度の手厚いフォロー（運用状況確認や必要に応じて「分析シート」提供）が入ります。

Follow 03

アプリ運用の代行作業

電話でのヒアリングをもとに、いただいた内容の代行作業を実施いたします。

- プッシュ通知でのお知らせ
- イベントの告知
- 季節限定メニュー入れ替えのための情報更新 etc.

※ お電話が繋がらない場合は、メール等でご連絡いたします。
※ ライトプランにおいて、上記の運用サポートは対象外となります。

店舗スタッフ様



ダウンロード促進

スタンプ・ポイント付与

予約の返信

店舗（現場）にて
ご対応いただくこと

サポートデスク



プッシュ通知配信設定

イベント・お知らせ更新

メニュー等の入力作業

デザイン変更

コンシェルジュによる
配信・更新代行

プッシュ通知やイベント・お知らせ等を配信・更新したい場合は、サポートデスクまでご連絡ください。電話やメールの他、FAXやLINE公式アカウント、SMS等、お客様のご都合に合わせて対応いたします。

店舗毎にデザインしたアプリ宣伝ツール

初回は無料プレゼント

店内での宣伝例

注文時・お会計時の声掛け



スタンプカード、クーポンの内容を伝えることで、その場でダウンロードしてもらいやすくなります。



インタビュー動画は右のQRコードよりご覧いただけます。



SNSでの宣伝例

店内での宣伝例



声かけの他、SNSのフォロワーやメルマガ会員等へのダウンロード告知や、店内でのダウンロード告知用POPを活用することで、導入時からユーザー数を増やしていけるため有効です。

●宣伝時のポイント●

1. クーポン、スタンプ特典
2. 検索キーワード
3. ダウンロードURL
4. ダウンロードQRコード

店内壁面などに大きく設置が可能!

A3パウチセット

おすすめ業種

飲食業



A3ダウンロード促進パウチ(10枚)



A4ダウンロード促進パウチ(10枚)



ショップカード(300枚)

目に留まりやすい店内棚やレジ周りに最適!

卓上2面POPセット

おすすめ業種

理美容・小売業



卓上2面POP(20個)



A4ダウンロード促進パウチ(10枚)



ショップカード(300枚)

カラーバリエーション



- ※ 商品のデザイン・仕様は予告なく変更になる場合がございます。
- ※ 初回無料贈呈分のツール在庫が切れた際には、別途有料にて追加購入が可能です。
- ※ ライトプランにおいては、上記のサービス提供は対象外となります。

UPLINK ご利用料金表

項目		スタンダードプラン	備考
月額費用	基本費用	19,800円	初回契約期間は24カ月間となり、以降は6ヵ月ごとの自動更新です。テイクアウト機能を利用する際、掲載メニューが51点を超える場合は追加費用（50点ごとに+2,000円）が発生します。
	登録店舗追加費用	5,000円	例) スタンダードプラン 1アプリ5店舗契約 月額39,800円（19,800円+5,000円×4店舗）
初期費用	アプリ作成費用	100,000円	初期設定、デザイン・機能カスタマイズ、情報入稿代行、ストア申請代行など専門性が高いアプリ立ち上げに関わる費用です。 アプリ制作で登録必須となるデベロッパーの登録費用として、Appleデベロッパー99米ドル（年単位/毎年）、Googleデベロッパー25米ドル（初回のみ）のお支払いが別途発生します。 ※デベロッパー登録費用は、お支払いタイミングの為替レートにより、日本円換算の費用が前後します。
設定費用	デジタルチケット機能 設定費用	10,000円/初期	デジタルチケット機能システム登録料、代行申請料に関わる費用です。
	テイクアウト機能 設定費用	10,000円/初期	テイクアウト機能システム登録料、代行申請料に関わる費用です。 ※メニュー入稿数に応じて、追加費用が発生します。
	ECサイト 設定費用	10,000円/初期	システム構築、商品登録に関わる費用です。商品登録数は上限10点まで、11点以上の登録は貴社にてご対応いただきます。
変更費用	ストア登録内容 変更費用	10,000円	ストア登録済の以下情報変更時に発生する費用です。 <ul style="list-style-type: none"> • アプリアイコン変更 • ストア情報変更（ストア名、アプリ紹介文、検索キーワード、デベロッパー） • アプリ情報変更（アプリ名、アプリアイコン、スプラッシュ画像）
サポート費用	アプリ運用サポート	カスタマーサクセス ※基本費用込	プランにより、アプリ運用サポートの対応範囲が異なります。

表記価格は税別

Apple・Googleデベロッパー登録に必要な条件

- 1 自社ドメインのWebサイト及び同ドメインのメールアドレス
(<https://netgate-jp.com> info@netgate-jp.com)
- 2 本社固定電話番号/携帯電話番号/IP電話番号(050回線)/フリーダイヤル
- 3 D-U-N-S® Number(東京商工リサーチ登録の数字9桁) (登録料3,300円)
- 4 事業証明書(法人/登記簿謄本など 個人事業主/開業届や納税証明書)

条件を満たしていない場合の対応策

自社ドメインのWebサイトとメールアドレスが利用可能な簡易ホームページ制作代行、及びD-U-N-S® Number取得をNetGateが代行致します。

Webサイト制作費(基本情報・店舗情報などの簡易版)
自社ドメイン及びメールアドレス取得費用、サーバー代全て込み

制作費**50,000**円税別

管理費用**3,000**円税別/月

※上記条件を揃えた場合でもApple側の都合により審査が通らない可能性もございます。
Webサイトは審査前に公開する必要があり、制作費の50,000円は発生いたします。

より細かな内容のご質問にも
丁寧に対応いたします

ご連絡をお待ちしております



Net Gate

UPLINK正規販売代理店

株式会社NetGate

〒812-0038 福岡県福岡市博多区祇園町8-13
THECOMPANY2F

アプリンクサービス運営会社

株式会社 USEN

USENコーポレートサイト
USEN音楽放送番組ホームページ

www.usen.com
music.usen.com

〒141-0021 東京都品川区上大崎三丁目1番1号 目黒セントラルスクエア

●本紙に記載されている社名及び商品名、製品名は各社の商標又は登録商標です。●掲載されている写真、画像の一部はハメコミ合成のため実際の商品と異なる場合があります。●製品の色調は印刷の状態により異なる場合があります。●各器材の仕様やデザイン、サービス内容は、予告なく変更する場合があります。●掲載されている写真、画像の転載を禁じます。●記載されている内容は2022年4月現在のものです。

2022年4月1日 ver.7.0

Copyright©USEN CORPORATION ALL Right Reserved.

お問い合わせ先

受付時間 10:00~18:00 (平日のみ)



よく使う項目



履歴



連絡先



キーボード



留守番電話